

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

(Chuyên viên Kinh doanh)

I. THÔNG TIN CHUNG:

Chức danh : Chuyên viên Kinh doanh

Khối : Kinh doanh

Quản lý trực tiếp : Quản lý Kinh doanh

II. CÔNG VIỆC CHÍNH

- Tìm kiếm khách hàng
- Liên hệ và tư vấn các sản phẩm bất động sản phù hợp với nhu cầu và khả năng tài chính của khách hàng tiềm năng
- Thương lượng giá mua, bán và hỗ trợ khách hàng xuyên suốt quá trình đàm phán
- Hỗ trợ chốt hợp đồng cọc, ký hợp đồng mua bán và chuyển nhượng nhà cho khách hàng
- Cung cấp thông tin định giá cho khách hàng và nghiên cứu thị trường khu vực
- Thời gian làm việc: Theo sự sắp xếp của quản lý (linh động giữa đi thị trường tìm kiếm khách hàng và lên văn phòng khi cần)
- Địa điểm làm việc: Nhân viên làm việc tại 1 trong các văn phòng sau:
 - Rever Lakeview: ST01 Khu dân cư Lakeview 1, Đường Tố Hữu, Phường An Khánh, TP. Thủ Đức, TP. HCM
 - Rever Thủ Thiêm: LVB1-15 LakeView 1, Đường Tố Hữu, Phường An Khánh, TP. Thủ Đức, TP. HCM
 - Rever Phú Mỹ Hưng: 1445 Nguyễn Văn Linh, Phường Tân Phong, Quận 7, TP. HCM
 - Rever Khánh Hội: 182 Khánh Hội, Phường 5, Quận 4, TP. HCM
 - Rever Vinhomes Grand Park: Shophouse S3.0201S05, Vinhomes Grand Park , Quận 9, TP. HCM
 - Rever Đà Nẵng: 92 Đường Xô Viết Nghệ Tĩnh, Quận Hải Châu, TP. Đà Nẵng

III. YÊU CẦU:

- Không yêu cầu kinh nghiệm, ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm trong lĩnh vực Bất động sản, Ngân hàng, Bảo hiểm, Ô tô, Chứng khoán, Dịch vụ khách hàng, Marketing...
- Giao tiếp tốt

- Nhanh nhẹn, cởi mở, chăm chỉ
- Đam mê kinh doanh và mong muốn có thu nhập cao
- Khả năng học hỏi và cầu tiến
- Kỹ năng truyền đạt tốt
- Khả năng chịu áp lực tốt, có tinh thần đồng đội

IV. QUYỀN LỢI:

- Thu nhập trung bình từ 30 đến 200 triệu
- Hỗ trợ chi phí học chứng chỉ hành nghề môi giới bất động sản
- Được làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, năng động, thuộc top tốt nhất Châu Á do tổ chức uy tín HR Asia bình chọn
- Được đào tạo chuyên nghiệp và bài bản (tham gia các lớp đào tạo cơ bản và chuyên sâu về kỹ năng bán hàng của Rever)
- Đặc biệt các nhân viên chưa có kinh nghiệm Bất động sản luôn được theo sát hướng dẫn bởi các nhân viên giàu kinh nghiệm
- Chương trình đào tạo Red 16 mang lại ít nhất 16 giao dịch/năm/nhân viên kinh doanh
- Hỗ trợ data khách hàng và giỏ hàng:
 - Hỗ trợ ít nhất 10 khách hàng tiềm năng/tháng
 - Giỏ hàng khủng với hơn 30.000 sản phẩm đăng kê bán và cho thuê
- Hỗ trợ chi phí Marketing
- Hỗ trợ thực hiện thủ tục pháp lý

V. THÔNG TIN LIÊN HỆ

Email : agentta@rever.vn

SĐT : 028 6279 8686

Website : <https://rever.vn/tuyen-dung>

Form ứng tuyển : <https://agent.rever.vn/apply?position=nhan-vien-kinh-doanh-bds>

LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/rever-real-estate/>

Facebook : <https://www.facebook.com/revercareer>

Zalo : 0962939334

TikTok : @rever_career

Instagram : rever_career

Youtube : <https://www.youtube.com/channel/UCzDA61URhUo1byeWvhwtE5Q>

WELCOME TO REVER